Marque de CBD, spécialisé en distribution E-commerce et activité de grossiste dans le canton de Berne en Suisse

Annonce **C1295599** mise à jour le **17 juillet 2025**

Description de l'activité

Marque premium et distributeur BtoB/ BtoC.

Opportunité d'acquisition offrant une entrée stratégique sur le marché en forte croissance du CBD premium.

Avec des bases solides et un potentiel de développement exceptionnel, cette marque est idéalement positionnée pour amorcer une nouvelle phase de croissance.

Acteur de référence dans le secteur des produits à base de CBD, elle se distingue par la qualité irréprochable de ses produits, son esprit d'innovation constant et son engagement en faveur de l'écologie.

Grâce à une gamme variée et une présence stratégique sur plusieurs marchés, cette entreprise constitue une opportunité pour un acquéreur souhaitant tirer profit des fondations robustes mis en places tout en explorant de nouvelles perspectives de développement.

La cession inclut un portefeuille clients fidèle, des stocks valorisés, des outils digitaux performants et un savoir-faire reconnu, garantissant une transition fluide et un fort potentiel de croissance.

Les éléments inclus dans la cession comprennent l'ensemble des actifs suivants :

- La marque et son identité visuelle.

- Les deux sites internet associés : « BtoB » et « BtoC ».

- Les noms de domaine e-commerce (.eu et .ch) liés au site internet mentionné précédemment.

- La base de données clients, qualifiée et mise à jour à la date de la cession de la marque.

- La ligne téléphonique WhatsApp et le numéro fixe.

- Les stocks, estimés à environ 30 000 CHF, ajustés au moment de la cession.

- Le logiciel Dolibarr (CRM et ERP) avec tous les historiques clients.

- L'ensemble des formulations et brevets de composition de la gamme, déposés.

Pour plus de clarté, l'entreprise s'appuie sur les années de référence 2024 et 2023 et 2022, en intégrant un ETP correspondant au rôle du chef d'entreprise.

À noter : Tous les montants sont indiqués en francs suisses (CHF) et non en Euros.

De plus, les termes EBE et EBE retraité doivent être compris respectivement comme EBITDA et EBITDA retraité.

Données ajustées pour l'évaluation :

- EBITDA retraité (coût du personnel : 75 k CHF), ce montant représentant un salaire.

- Pour l'année 2024, la gestion administrative et commerciale est exclusivement assurée par la cheffe

d'entreprise, tandis que la logistique est sous-traitée, entraînant un surcoût absent les années précédentes.

- La gestion commerciale BtoB sur le terrain n'est plus assurée, offrant ainsi une importante opportunité de développement, compte tenu des résultats limités de l'activité du a un choix du dirigeant.

De plus, le site BtoC n'est pas développée commercialement actuellement, ce qui laisse également une grande marge de progression et de conquête.

L'activité est très facilement et rapidement de localisables.

Points fort :
- Positionnement haut de gamme :

Une marque emblématique, reconnue pour l'excellence irréprochable de ses produits et ses certifications rigoureuses, véritables gages de qualité.

Des produits et formules déposés.

Une fidélisation efficace de la clientèle BtoB et BtoC.

- Double expertise :

Une forte présence en BtoB grâce à une marque influente et premium, soutenue par un réseau de distribution bien structuré.

La partie B2C, bien que récemment moins développée, offre un potentiel de croissance considérable.

- Infrastructure numérique :

Des plateformes e-commerce optimisées, soutenues par une base de données robuste regroupant plus de 1 800 clients actifs et fidèles.

- Croissance dynamique :

Un marché européen du CBD en pleine expansion, avec un taux de croissance annuel moyen impressionnant de 17,5 %.

- Potentiel de croissance élevé.

Éléments chiffrés (HT) :

	2022	2023
1 135 000 CAD (HT)	585 000 CAD (HT)	416 000 CAD (HT)
703 000 CAD (HT)	370 000 CAD (HT)	235 000 CAD (HT)
321 000 CAD (HT)	79 000 CAD (HT)	-15 000 CAD (HT)
2 000 CAD (HT)	0 CAD (HT)	4 000 CAD (HT)
2 000 CAD (HT)	0 CAD (HT)	3 000 CAD (HT)
10 CAD (HT)	10 CAD (HT)	10 CAD (HT)

Logement de fonction présent : non

Informations sur la cession

Raison de la cession :	Changement d'activité
Prix de cession :	**344 200 CAD**
L'affaire conviendrait pour :	une personne seule , un couple ou des associés
Profil(s) possible(s) :	professionel(s) , manager(s) , reconversion ou premiére installation , profession libérale

Type de repreneur recherché :	Tout repreneur aimant le challenge et ayant une appétence pour les produits.

Localisation

Localisation : **Berne, Espace Mittelland**

Photos

Il n'y a pas de photos pour cette annonce.